

 MentalSäljKompetens®

Medvetet säljande

Mental säljstyrka och medveten utveckling skapas på tre till sex månader
- för säljare, ledare och medarbetare -



Medvetenhet, Mental träning och Kommunikation skapar säljande beteende

Förutsättningarna: Verksamheter som ser värdet av att "säljare och ledare" har tydliga gemensamma visioner och mål

Genomförande: Medvetandegör inre resurser och utvecklar MentalSäljKompetens® för säljare och ledare

Resultat: Nå uppsatta mål, tydligare kommunikation, säljande beteende, effektivitet och lönsamhet

Deltagare: Säljare, ledare och medarbetare, både för individ- och grupputveckling

Våga vara modig!

Vi hjälper dig att bli medveten om din självbild och dina mentala styrkor och därigenom bli modigare av att:

- Stärka självförtroendet och självkänslan, för att enkelt skapa bra relationer
- Arbeta bort osäkerhet och rädslor, skapa trygghet och tillit
- Öka möjligheten till ett säljande förhållningsätt

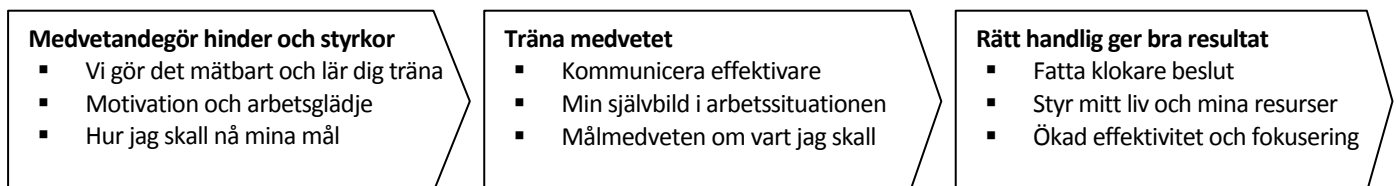


Vår process medvetengör dina styrkor och hjälper dig att utveckla lönsamheten enkelt och naturligt.

Om du inte vet vart du skall, spelar det ingen roll vad du gör ...

- Det är inte hur du har det utan hur du tar det
- Rätt målbild ger engagemang, motivation och inspiration
- Det är dina tankar och känslor som skapar positiva framtidsbilder och resultat

Vår process hjälper dig att se och nå målen effektivt och enkelt.



Förbättra prestationer och resultat

Elitidrottare har länge vetat det. Prestationer och framgång beror till stor del på den mentala styrkan, som kan tränas upp. Eftersom försäljning och ledarskap har stora likheter med elitidrott, har du som säljare, ledare och medarbetare mycket att vinna på att ta efter idrottens metoder.

En säljares och ledares inställning och egenskaper står för 80 procent av den framgång man når i sitt arbete, resterande 20 procent är färdigheter i sälj- och ledarteknik, strategi och produktkunskap.



Därför är det all idé att satsa på MentalSäljKompetens®.