

# MentalSäljKompetens® - Säljare, Ledare, Medarbetare

Så når du större framgång med metoderna som världens elitidrottare använder.



En säljares, ledares och medarbetares inställning och egenskaper står för 80 procent av den framgång man når i sitt arbete, resterande 20 procent är färdigheter i t ex sälj- och ledartekniker och strategi, samt produktkunskap. Därför är det all idé att satsa på personlig utveckling.

## Tjänster inom sälj-, ledarskap- & medarbetarutveckling:

- **Föreläsning med eller utan workshop - MentalSäljKompetens®**  
Enbart föreläsning eller föreläsning med workshop där man kan välja från en timme till en halvdag eller en heldag med teori och övningar. Vid val av workshop ingår ett organisations anpassat grupparbete på det man lärt sig under föreläsningen, sedan redovisar man resultatet.
- **Föreläsningsserie - MentalSäljKompetens®**  
Fem föreläsningar à två timmar per gång varannan vecka och därefter en workshop à tre timmar. Föreläsningarna består av teori, verktyg och övningar. Egen träning av verktygen mellan föreläsningarna. I workshopen jobbar man med ett organisations anpassat grupparbete på det man lärt sig under föreläsningsserien och därefter redovisar man på ett lättamt sätt. Tid ca tre månader. Max 20 deltagare per grupp.
- **Föreläsningsmoduler - MentalSäljKompetens®**  
Sju fristående moduler à fyra timmar/träff. Sex olika föreläsningsområden och den sjunde är en workshop på det man lärt sig. De består av teori, verktyg och övningar, samt egen träning av verktygen mellan modulerna. I workshopen jobbar man med ett organisations anpassat grupparbete på det man lärt sig under tidigare moduler och därefter redovisar man på ett lättamt sätt. Max 20 deltagare per grupp.
- **Utbildning - MentalSäljKompetens®**  
Utbildningen är en process i personligutveckling inom sälj, med metoderna Mental träning och NLP. Den består av sex halvdagar och två individuella coaching timmar per deltagare. Utbildningen består av teori och övningar, samt verktyg. Egen träning med träningsljudfiler och verktyg mellan träffarna. Utbildningstid ca fyra månader. Utbildningen går att få i grupp eller för enskildperson. Max 14 deltagare per grupp.
- **Rådgivning och Coaching - MentalSäljKompetens®**  
En till två timmar per träff.